



Het Business-Concept voor uw toekomst

De YAMAHA Muziekschool
nieuwe markten - nieuwe klanten - planning op lange termijn



Nieuwe
contractvormen !



Maak vandaag nog een afspraak met ons

Wij hebben een passende oplossing voor u!

Uw contactpersoon voor de YAMAHA muziekscholen:

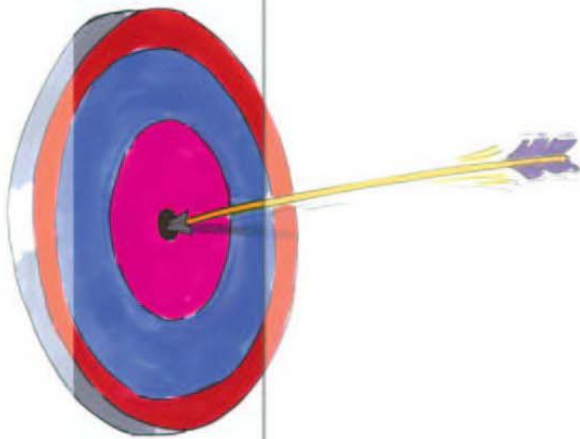
Vincent de Leur

Telefon: 0653-671069

Email: vincent.de.leur@yamaha.nl



YAMAHA Music Central Europe
branch Benelux



Nieuwe condities voor u

YAMAHA heeft drie verschillende modellen voor samenwerking. Daarmee kunt u het best bij u passende systeem kiezen om een begin te maken met een YAMAHA Muziekschool. De nieuwe YAMAHA Class garandeert u een flexibele organisatie.

	Samenwerkingsmodel	YAMAHA Class	YAMAHA Muziekschool
Aantal cursussen	Maximaal drie programma's	Maximaal vier programma's	Minstens zes programma's
Franchise afdracht	---	€ 350 per jaar *	€ 1.800 per jaar
seminars voor docenten	ja	ja	ja
Eisen voor docenten	volgen van seminars aanbevolen	Deelname aan seminars verplicht	Deelname aan seminars verplicht
Gebruik merknaam	Niet mogelijk	Gebruik is toegestaan	Gebruik verplicht
Gebruik merknaam YAMAHA Muziekschool			
Inkoopcondities schoolinstrumentarium	10 % **	15 % **	20 % **
Inkoopcondities onderwijsmateriaal	---	5 % ***	10 % ***

* elk extra programma = 200 p.j. - maximaal drie programma's extra mogelijk

** genoemde percentages zijn maximale waarde / leveringen altijd via de muziekhandelaar en in overleg met YAMAHA

*** onderwijsmateriaal kan alleen bij YAMAHA besteld worden en is exclusief beschikbaar voor contractanten



Hoe de YAMAHA Muziekschool uw bedrijf kan profileren

Onderscheidt u van anderen

Zorg dat uw bedrijf zich kan onderscheiden van de concurrent

De persoonlijke binding van u met uw klanten d.m.v. het muziekonderwijs is voor uw hele bedrijf een voordeel dat niet door het Internet te vervangen is.

Alles in één Hand

De programma's van de YAMAHA Muziekschool bieden u het voordeel alles onder controle te hebben: marketing, verkoop van instrumenten en bladmuziek, advies, service en kwalitatief hoogwaardig muziekonderwijs.

Nieuwe Markten - Nieuwe Klanten

Met de YAMAHA Class kunt u nieuwe klanten werven en uw omzet en winst verhogen. Hoe meer mensen u aan uw muziekschool kunt binden, hoe meer instrumenten u kunt verkopen.

Planning en zekerheid

De min of meer vaste inkomsten van uw muziekschool geven u een solide basis van uw bedrijf.

Eenvoudig beginnen

De min of meer vaste inkomsten van uw muziekschool geven u een solide basis van uw bedrijf.

Betrouwbare formules

Sinds meer dan 50 jaar hebben YAMAHA muziekscholen in de hele wereld succes en bieden een solide basis om op verder te bouwen. U kunt ook profiteren van dit succes!



Bekijk het van de zonnige kant

Succesvolle voorbeelden laten u de ook voor u mogelijke realiteit zien

„Door het starten van een YAMAHA muziekschool heb ik mijn verkoop aanzienlijk zien stijgen. Het voordeel, klanten van alle generaties aan je te kunnen binden is van groot voordeel. Met het internet in opkomst is de YAMAHA muziekschool een middel om zich werkelijk te onderscheiden van de concurrent.“

Bodo Bärwinkel, Cottbus, YAMAHA Academy of Music und Bärwinkel muziekwinkel

„De inkomstzekerheid die men heeft door de planning van leerlingen binnen de YAMAHA muziekschool is in deze tijd goud waard. De flexibiliteit in het plannen van de winkel is vergroot en ik heb een bepaalde meerwaarde voor de klanten, die die ik zonder de YAMAHA muziekschool niet kon realiseren.“

Michael Krause, Braunschweig, Orgelstudio Krause



Een Strategie, die zich bewijst

**U hoeft het wiel niet opnieuw uit te vinden – bewezen concepten
staan tot uw beschikking**

Cursussen op maat voor u

Momenteel zijn er 18 verschillende cursussen. Daarbij horen o. a. De kindercursussen Robbie en "Muzikale Peuterpret" of de instrumentaalcursussen keyboard en gitaar.

Professionele Training en Marketingondersteuning

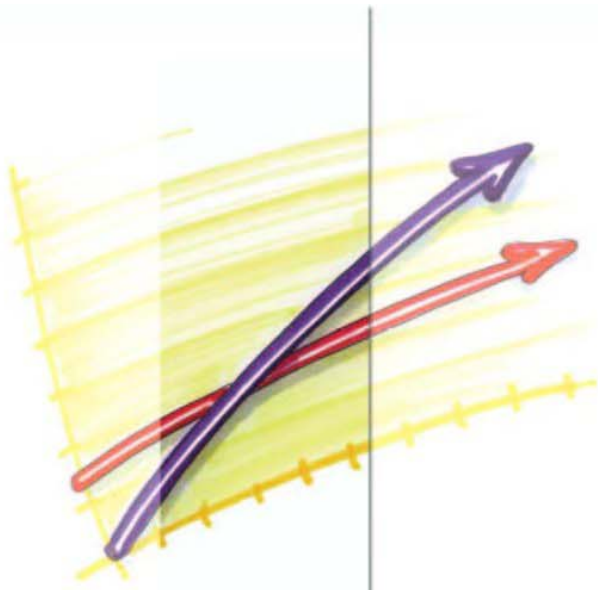
Het YAMAHA Muziekschoolsysteem beschikt over een professioneel Team van seminarleiders, die gespecialiseerd zijn in het helpen met het starten van uw muziekschool of deze verder uit te breiden.

Wij ...

... helpen u met de juiste Marketing
... Materialen en strategieën voor de toekomst.

Klanten voor het leven

Eén van de grootste voordelen van een YAMAHA Muziekschool is het nauwe contact en de band die u met uw klanten opbouwt. Deze band kan een leven lang duren.



Groei en winst!

Flexibel gebruik van de YAMAHA Muziekschool

Mensen hebben vertrouwen in YAMAHA producten, om het even om welk instrument het gaat. YAMAHA staat voor technische vooruitgang, gecombineerd met een lange traditie in instrumentenbouw. YAMAHA Instrumenten zijn vaak de eerste keus van muziekdocenten, vanwege de kwaliteit en betrouwbaarheid. Hetzelfde geldt voor de YAMAHA muziekscholen, die - wereldwijd - miljoenen mensen het plezier in musiceren dichterbij hebben gebracht.

De verkoop van instrumenten in Nederland is de laatste jaren behoorlijk onder druk komen te staan. Het Internet is als verkoopmedium in opkomst en klanten zijn steeds prijsbewuster geworden. De muziekhandelaar komt daarmee voor nieuwe problemen en keuzes te staan. Nieuwe mogelijkheden om de markt te vergroten moeten worden gezocht. De YAMAHA Muziekschool kan daarbij een rol spelen. Met gebruik van de nieuwe contractvorm YAMAHA Class, het samenwerkingsmodel of het bekende Franchisemodel kunt u een nieuwe trend zetten binnen de muzikwinkel. De moderne en kwalitatief hoogwaardige onderwijsprogramma's van de YAMAHA Muziekschool vormen een extra binding van u met uw klanten en bieden een perspectief voor de toekomst.



Op tijd reageren

Gebruik het voordeel dat wij u bieden voor uzelf!

YAMAHA is de enige fabrikant van muziekinstrumenten die u een volledig pakket aan kan bieden. Met de YAMAHA Muziekschool heeft u door de cursussen voor kinderen vanaf 4 maanden tot en met volwassenen een leeftijdoverschrijdend aanbod voor uw klanten. Deze brede aanpak is een onderdeel van de YAMAHA filosofie. De ervaring leert dat kinderen parallel aan hun vooruitgang op het instrument ook steeds betere instrumenten willen hebben. Leerlingen die les hebben op een YAMAHA instrument blijven dit merk vaak trouw bij de aanschaf van een eigen instrument.

De YAMAHA Muziekschool is voor u een uitgelezen kans uw klanten gedurende lange tijd te begeleiden en steeds op een hoger niveau te brengen; niet alleen muzikaal maar ook wat betreft het instrument dat men koopt.

Een groot voordeel is alles onder één dak te hebben: instrumenten, lessen, boeken
... u kunt zo uw klant altijd van dienst zijn.